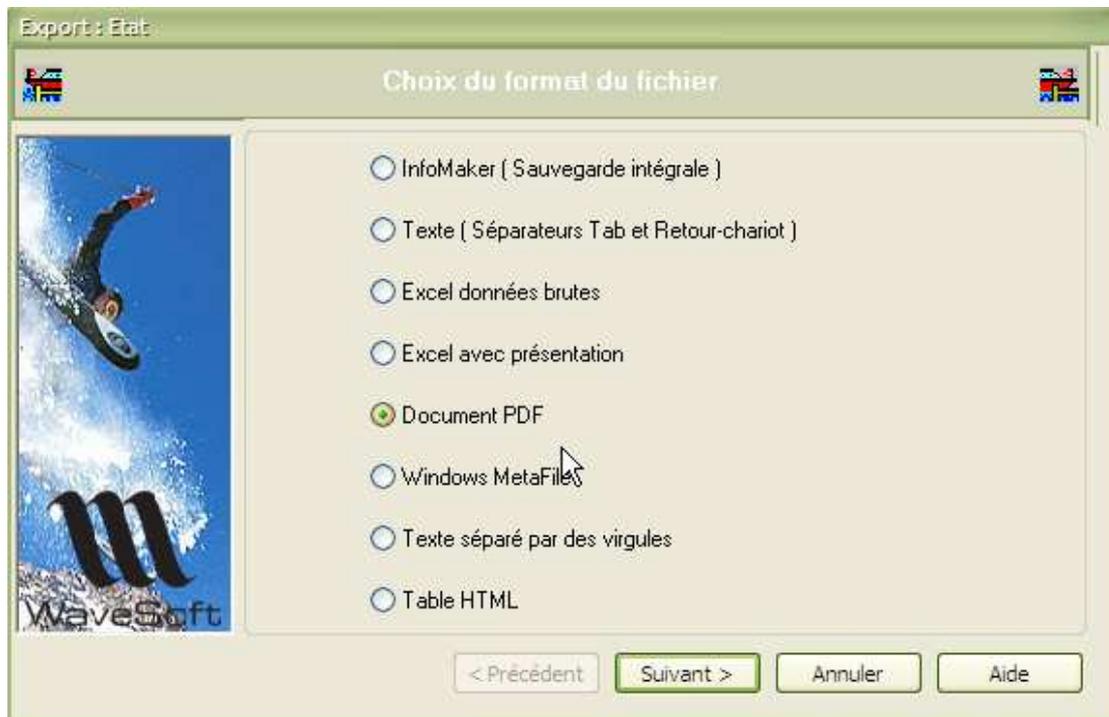


Présentation des principales évolutions de la version 8.12

GENERALE	2
Nouveau format d'export PDF :	2
Gestion des mails :	3
Les listes	3
Les impressions	3
Les pièces	4
Raccourcis clavier :	6
Ecrans au look XP :	6
COMPTABILITE	7
Déclaration de TVA :	7
Analytique :	7
GESTION COMMERCIALE	8
Gestion d'arrondis :	8
Les tarifs de ventes :	9
Mise à jour des tarifs :	14
Impression des tarifs clients :	17
Les pièces de ventes :	18
Raccourcis Clavier	18
Nouvelles colonnes	18
Attributs de style	18
Ergonomie	18
Tarif à la ligne	19
Traitements de masse	20
Les ouvrages :	21
Les duplications :	22
Statistiques de vente :	22
RECAPITULATIF	23

GENERALE

Nouveau format d'export PDF :

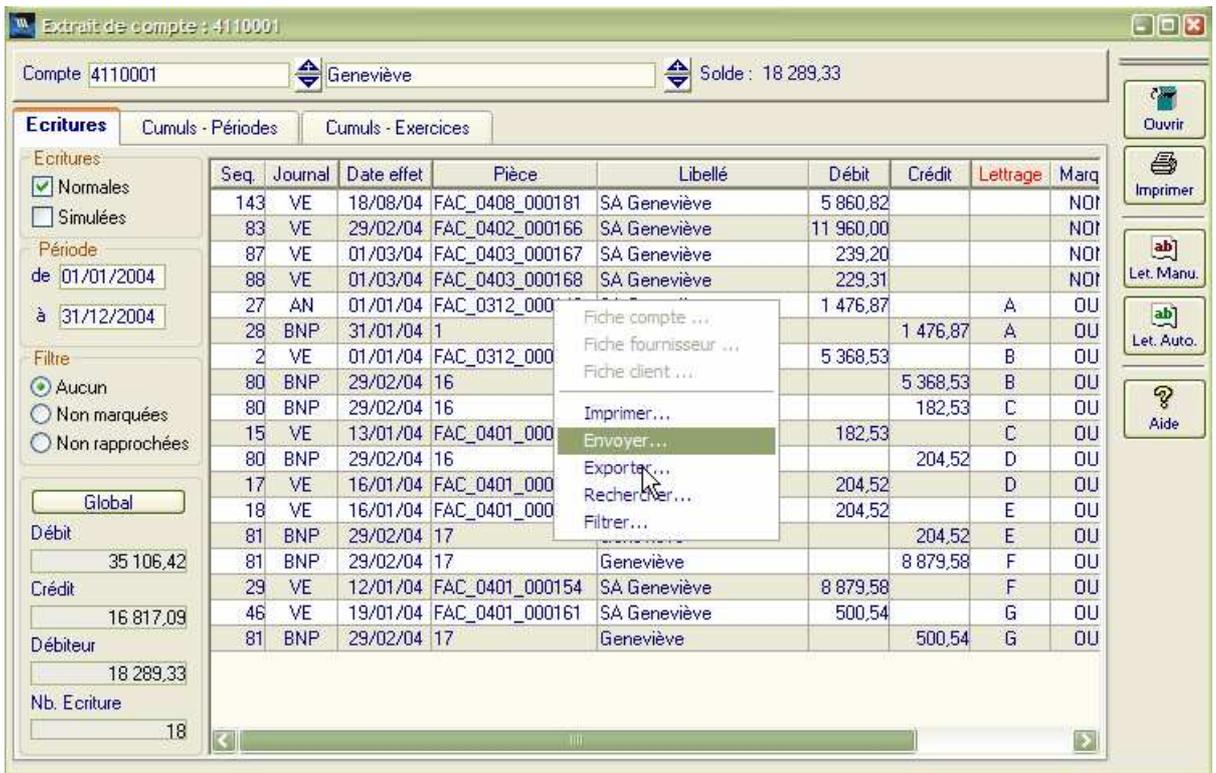


Un nouveau format d'export des impressions, vous permet de transformer toutes vos impressions au format PDF.

Note : Cette fonctionnalité n'est pas disponible sous les systèmes d'exploitation Windows 98, Windows Me, Windows NT4.

Gestion des mails :

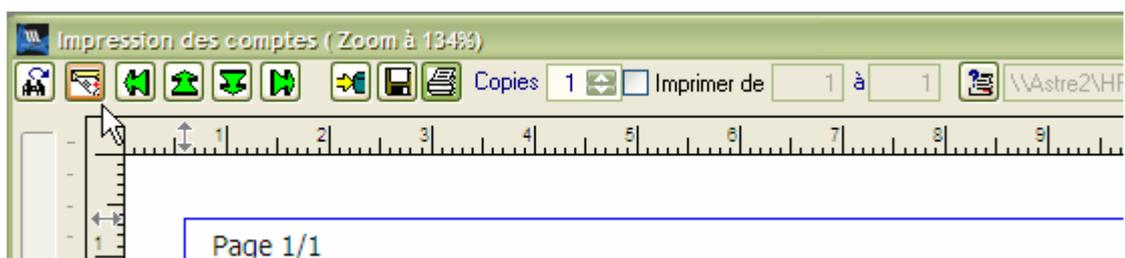
Les listes



Seq	Journal	Date effet	Pièce	Libellé	Débit	Crédit	Lettrage	Marq
143	VE	18/08/04	FAC_0408_000181	SA Geneviève	5 860,82			NOI
83	VE	29/02/04	FAC_0402_000166	SA Geneviève	11 960,00			NOI
87	VE	01/03/04	FAC_0403_000167	SA Geneviève	239,20			NOI
88	VE	01/03/04	FAC_0403_000168	SA Geneviève	229,31			NOI
27	AN	01/01/04	FAC_0312_000		1 476,87		A	OU
28	BNP	31/01/04	1			1 476,87	A	OU
2	VE	01/01/04	FAC_0312_000		5 368,53		B	OU
80	BNP	29/02/04	16			5 368,53	B	OU
80	BNP	29/02/04	16			182,53	C	OU
15	VE	13/01/04	FAC_0401_000		182,53		C	OU
80	BNP	29/02/04	16			204,52	D	OU
17	VE	16/01/04	FAC_0401_000		204,52		D	OU
18	VE	16/01/04	FAC_0401_000		204,52		E	OU
81	BNP	29/02/04	17			204,52	E	OU
81	BNP	29/02/04	17	Geneviève		8 879,58	F	OU
29	VE	12/01/04	FAC_0401_000154	SA Geneviève	8 879,58		F	OU
46	VE	19/01/04	FAC_0401_000161	SA Geneviève	500,54		G	OU
81	BNP	29/02/04	17	Geneviève		500,54	G	OU

Sur toutes les listes imprimables une nouvelle fonction vous permet l'envoi par mail, la liste est transformée automatiquement au format PDF puis et placée en pièce jointe dans votre courrier électronique.

Les impressions



Sur l'écran d'aperçu avant impression un nouveau bouton, vous permet d'envoyer l'impression en pièce jointe par mail, cette impression étant transformée automatiquement au format PDF.

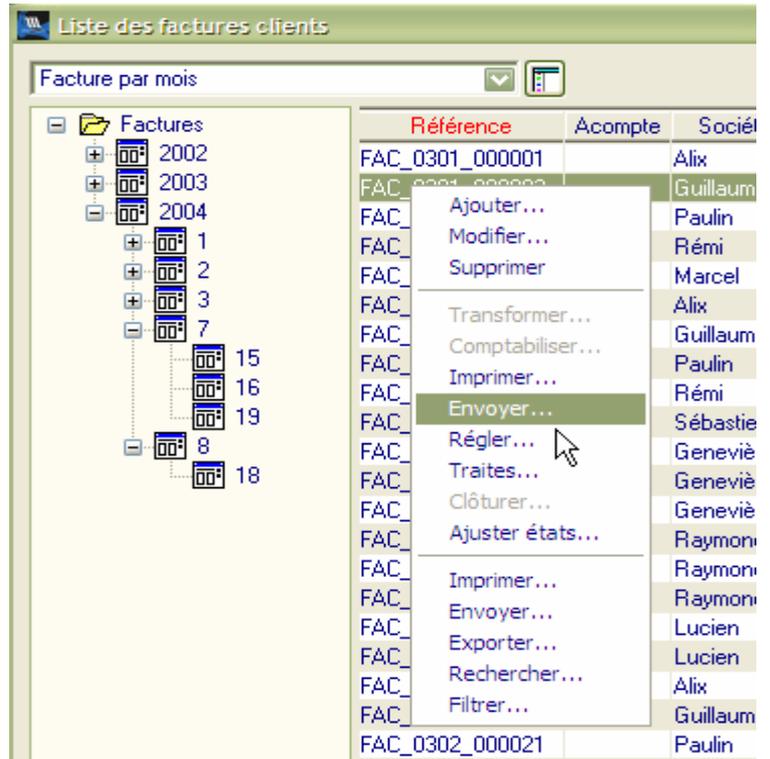
Les pièces

Pour les pièces de vente au d'achat, vous pouvez effectuer un envoi soit à partir de la liste soit directement à partir de la fiche (bouton « Envoyer »).

La pièce est automatiquement convertie au format PDF puis placée en pièce jointe dans votre courrier électronique.

L'adresse du destinataire est automatiquement positionnée en fonction du type de la pièce.

Un envoi de la pièce est considéré comme une impression.



The screenshot shows the 'Liste des factures clients' window. On the left, a tree view shows folders for years (2002, 2003, 2004) and sub-folders for months (1, 2, 3, 7, 8, 15, 16, 18, 19). A context menu is open over a selected invoice, listing actions: Ajouter..., Modifier..., Supprimer, Transformer..., Comptabiliser..., Imprimer..., Envoyer... (highlighted), Régler..., Traites..., Clôturer..., Ajuster états..., and another set of Imprimer..., Envoyer..., Exporter..., Rechercher..., and Filtrer... The main table shows columns for Référence, Acompte, and Socié, with rows of invoice numbers and names like Alix, Paulin, Rémi, Marcel, Sébastie, etc.

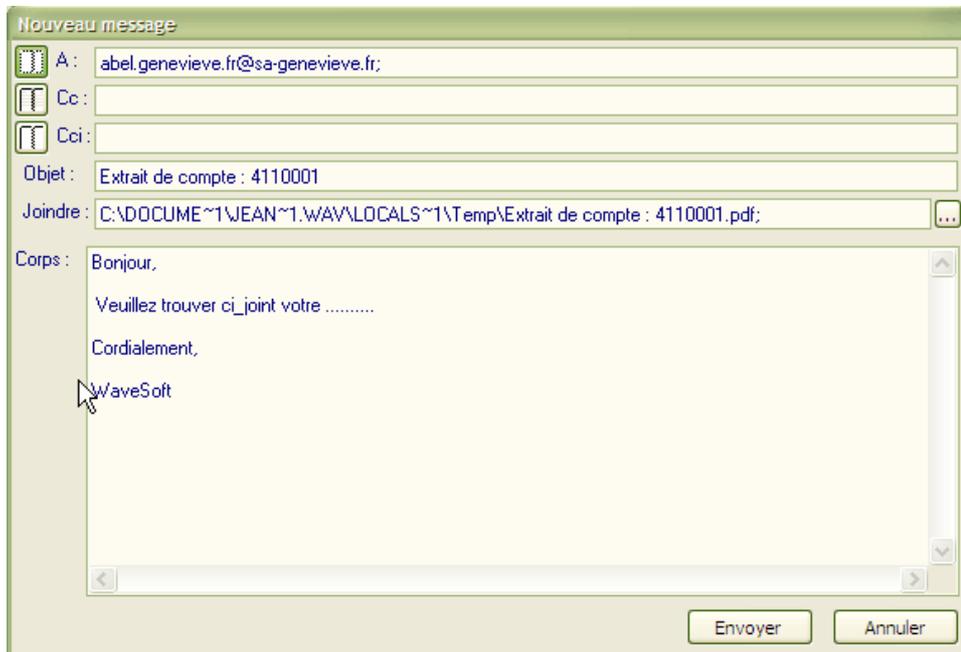


The screenshot shows the 'Facture client - FAC_0410_000617' window. At the top, it displays the reference (FAC_0410_000617), client (0022), and amount (3 938,06). Below is a table of items:

T	N° lg	Article	Désignation	Quantité	P.U. brut	P.U. net	Montant Net	Rem
T	1		Bon de livraison client : BL 0410 000366					
T	2		Commande client : CDE02_000152					
T	3		Equipelement Cycliste					
A	4	667136	CASQUE BELL Aventi pro	2	135,00	128,25	256,50	5
A	5	89450	Compteur OKTOS F1	2	13,50	12,825	25,65	5

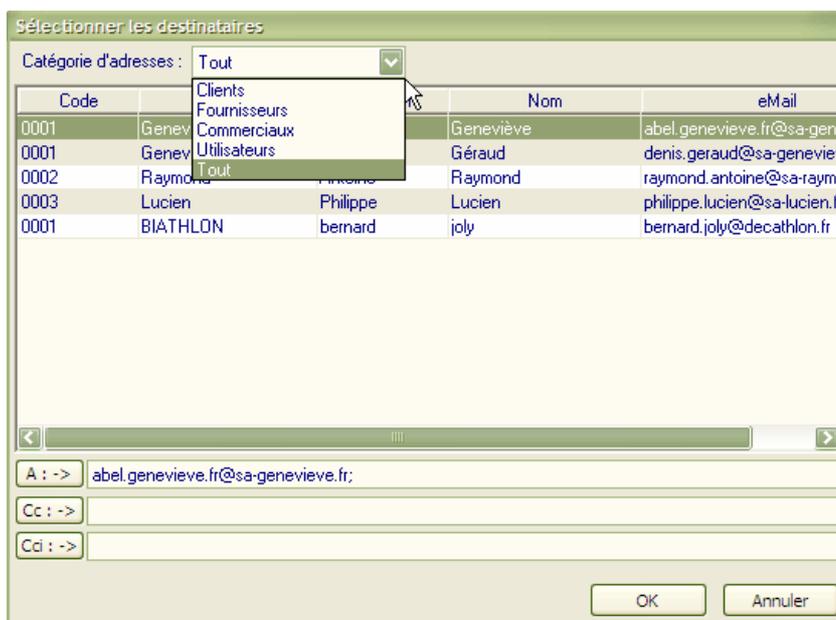
Summary statistics: Nb. Ligne: 6, Marge Ligne: 173,72 (67,73%), Marge pièce: 167,92 (4,26%), Total HT: 3 938,06.

Below the table, details for article 667136 (CASQUE BELL Aventi pro) are shown, including quantity (2.00), price (135,00), net price (128,25), and tax (19,60%).



Lors de l'envoi de mail une fenêtre de message s'ouvre, vous permettant de compléter les destinataires et de rédiger votre message associé à l'envoi.

Les boutons situés à gauche des destinataires vous permettent d'accéder à toutes les adresses mails de votre dossier classifiées par catégorie.



Après sélection dans la liste des adresses souhaitées, il faut cliquer sur un des trois boutons pour affecter ces adresses à la rubrique voulue (destinataire, copie ou copie cachée).

Note : Ces fonctionnalités ne sont pas disponibles sous les systèmes d'exploitation Windows 98, Windows Me, Windows NT4.



Fiche de version : FV812

Comptabilité & Gestion commerciale

Version 08.12
Orsay le 15 octobre 2004

Raccourcis clavier :

Ajout d'un raccourci [F8] clavier général pour la sauvegarde des fiches, équivalent au bouton « OK » de la ToolBar des fiches.

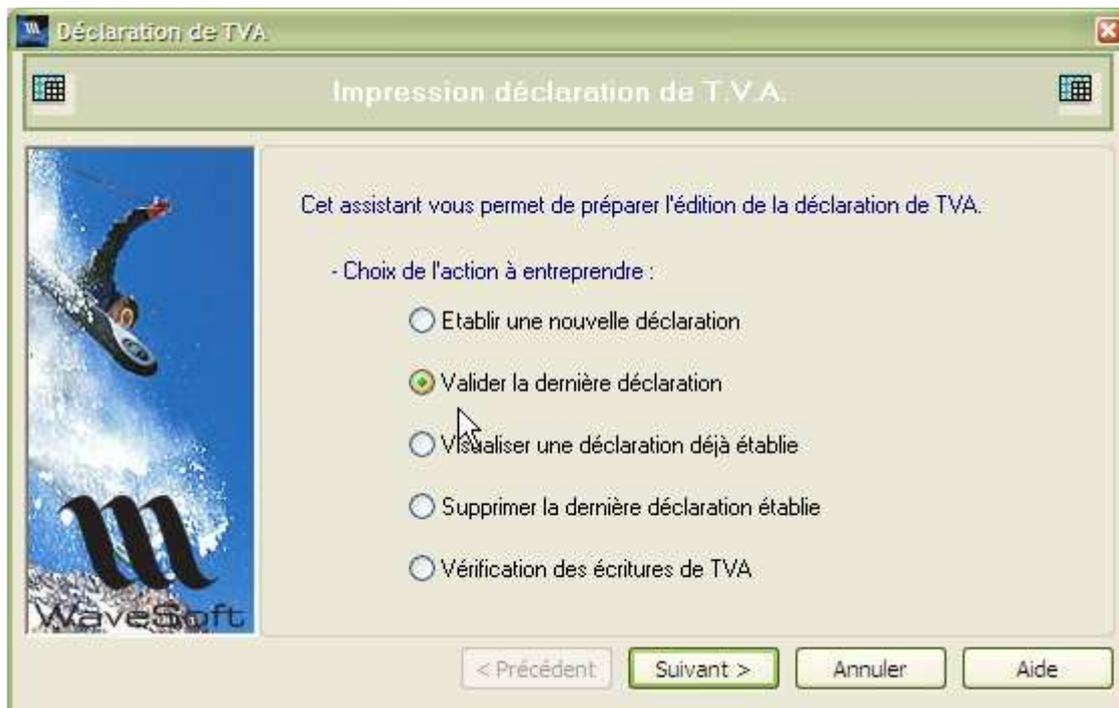
Ecrans au look XP :

Tous les écrans sont passés au look Windows XP.

Note : Cette fonctionnalité n'est pas disponible sous les systèmes d'exploitation Windows 98, Windows Me, Windows NT4.

COMPTABILITE

Déclaration de TVA :



Lors de la phase de validation d'une déclaration de TVA, les journaux concernés ne sont plus automatiquement clôturés. Par contre la modification d'une écriture utilisée par une déclaration de TVA n'est plus modifiable.

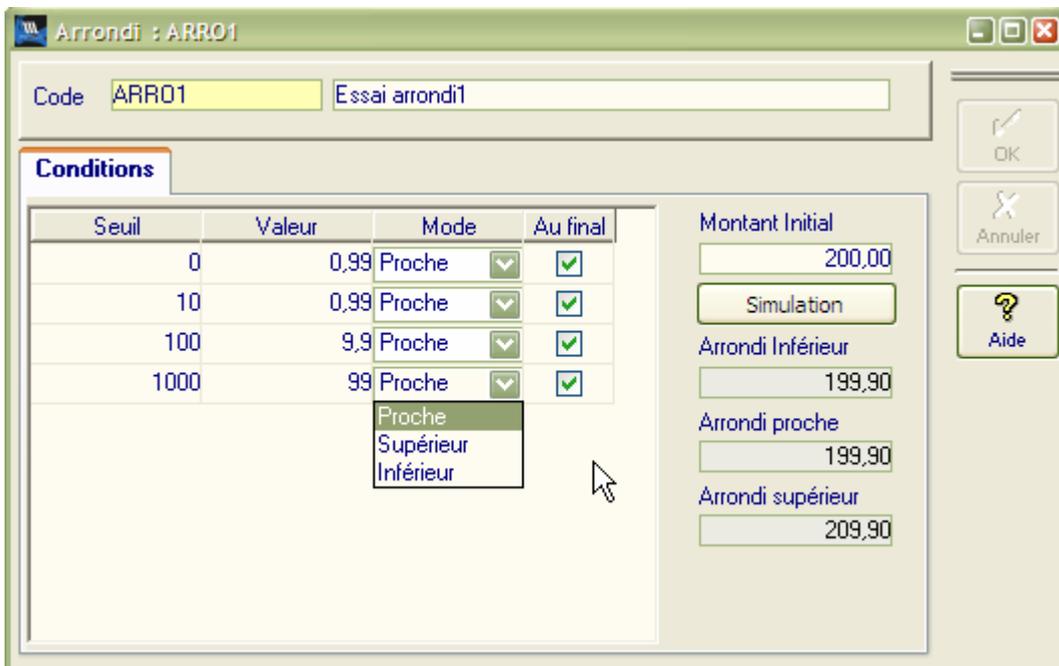
Analytique :

Il est maintenant autorisé de modifier la ventilation analytique d'une écriture générée automatiquement par la gestion commerciale.

Sur la balance analytique et le grand livre analytique on peut choisir une période d'édition à cheval sur plusieurs exercices.

GESTION COMMERCIALE

Gestion d'arrondis :



Seuil	Valeur	Mode	Au final
0	0,99	Proche	<input checked="" type="checkbox"/>
10	0,99	Proche	<input checked="" type="checkbox"/>
100	9,9	Proche	<input checked="" type="checkbox"/>
1000	99	Proche	<input checked="" type="checkbox"/>

Montant Initial: 200,00

Arrondi inférieur: 199,90

Arrondi proche: 199,90

Arrondi supérieur: 209,90

Une gestion globale d'arrondi est mise en place, les arrondis sont ensuite définis par tarif et par article sur la fiche articles.

Ces politiques d'arrondis sont ensuite utilisés lors de la modification manuelle ou automatique des prix de vente des articles, ainsi que via la fonction de mise à jour en différé (voir chapitre sur la gestion) des tarifs de vente.

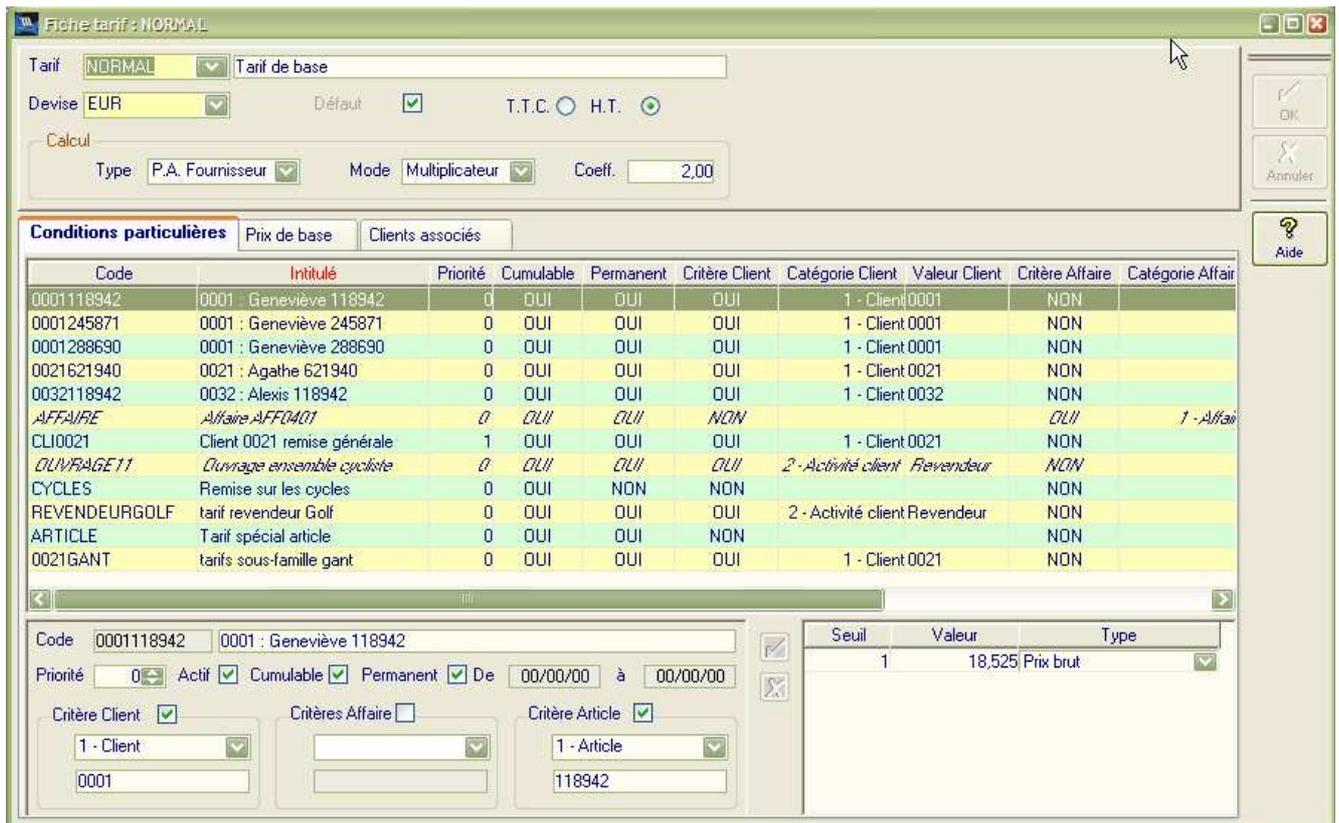
Les conditions :

- Le seuil exprimé en montant
- La valeur défini l'arrondi ou la valeur final en fonction du flag « Au final »
- Le mode défini la valeur choisie (la plus proche, la valeur inférieur ou supérieur)

L'outil de simulation permet de tester les arrondis définis.

Les tarifs de ventes :

Cette nouvelle fonctionnalité permet de définir des conditions particulières, cumulable ou non, bornée ou non dans le temps et ordonnée par priorité et par type de conditions.



Fiche tarif : NORMAL

Tarif: **NORMAL** | Tarif de base: _____
 Devise: **EUR** | Défaul: | T.T.C.: | H.T.:

Calcul: Type: **P.A. Fournisseur** | Mode: **Multiplicateur** | Coeff.: **2,00**

Code	Intitulé	Priorité	Cumulable	Permanent	Critère Client	Catégorie Client	Valeur Client	Critère Affaire	Catégorie Affair
0001118942	0001 : Geneviève 118942	0	OUI	OUI	OUI	1 - Client	0001	NON	
0001245871	0001 : Geneviève 245871	0	OUI	OUI	OUI	1 - Client	0001	NON	
0001288690	0001 : Geneviève 288690	0	OUI	OUI	OUI	1 - Client	0001	NON	
0021621940	0021 : Agathe 621940	0	OUI	OUI	OUI	1 - Client	0021	NON	
0032118942	0032 : Alexis 118942	0	OUI	OUI	OUI	1 - Client	0032	NON	
<i>AFFAIRE</i>	<i>Affaire AFF0401</i>	<i>0</i>	<i>OUI</i>	<i>OUI</i>	<i>NON</i>			<i>OUI</i>	<i>1 - Affai</i>
CLI0021	Client 0021 remise générale	1	OUI	OUI	OUI	1 - Client	0021	NON	
<i>OUVRAGE 11</i>	<i>Ouvrage ensemble cycliste</i>	<i>0</i>	<i>OUI</i>	<i>OUI</i>	<i>OUI</i>	<i>2 - Activité client</i>	<i>Revendeur</i>	<i>NON</i>	
CYCLES	Remise sur les cycles	0	OUI	NON	NON			NON	
REVENDEUR GOLF	tarif revendeur Golf	0	OUI	OUI	OUI	2 - Activité client	Revendeur	NON	
ARTICLE	Tarif spécial article	0	OUI	OUI	NON			NON	
0021GANT	tarifs sous-famille gant	0	OUI	OUI	OUI	1 - Client	0021	NON	

Détail de la condition 0001118942 (0001 : Geneviève 118942):
 Priorité: 0 | Actif: | Cumulable: | Permanent: | De: 00/00/00 à 00/00/00
 Critère Client: | Critères Affaire: | Critère Article:
 Valeur Client: 18,525 | Type: Prix brut

Sur chaque tarif de base, il est possible de définir des conditions particulières en fonction de trois critères différents.

Chaque critère pouvant être combiné avec les autres :

- Les clients
- Les affaires
- Les articles

Critère Client

- 1 - Client
- 1 - Client
- 2 - Activité client
- 3 - Branche de client
- 4 - Catégorie de client

Critères Affaire

- 1 - Affaire

Critère Article

- 1 - Article
- 2 - Familles article
- 3 - Sous-Famille article
- 4 - Catégorie d'article
- 5 - Nature d'article
- 6 - Collection d'article

Pour chaque condition particulière et par seuil de quantité, il est possible de définir un nouveau prix, une remise en pourcentage, en valeur ou un coefficient multiplicateur. Ces types de conditions pouvant être mixés pour une même condition.

Seuil	Valeur	Type
1	1425	Prix brut
5	1353,75	Prix brut
10	5	Prix brut
		Remise en pourcentage
		Coefficient multiplicateur
		Remise en valeur

Règles de détermination :

Dans une pièce de vente la détermination du prix de base et des remises s'effectue en fonction du contexte (client, affaire, article, quantité et date de la pièce) et des règles suivantes :

- Recherche de toutes les conditions particulières actives pouvant s'appliquer en fonction du contexte.
- Les conditions sont classées par leur priorité et par la priorité des critères.
- La recherche s'arrête dès qu'elle trouve un tarif non cumulable ou une condition de type Prix Brut.
- Les conditions sont ensuite classées dans l'ordre de leur type : Prix Brut, Coefficient multiplicateur, remise en valeur et remise en pourcent.
- Si aucun prix n'est trouvé dans les conditions on prend le prix de base du tarif.
- Le prix de base est ensuite calculé $PUB = PUB * Coeff. * Coeff1 * \dots$
- Les remises sont mises en cascade pour apparaître sur la ligne de vente (l'article doit être soumis aux remises).

Les priorités sont gérées de la façon suivante : la priorité de la condition, la priorité du critère (client, affaire puis article) et pour finir la priorité intrinsèque de chaque critère (voir les N° de chaque catégorie de conditions).

Remarques : Comme précédemment la remise ligne du client n'est pas pris en compte si des conditions particulières s'appliquent.

Sur les lignes de pièce un bouton aide vous permet de consulter les éléments ayant déterminé le tarif final.

Nb. Ligne	0	Marge Ligne	4,24	28,77%	Marge pièce		Prix de base : 19,99
							REVENDEURGOLF Coefficient : 0,80
							Prix Brut : 15,992 EUR
							0021GANT Remise de : 3,00%
							CLI0021 Remise de : 5,00%
Article	118942						
Désignation	Gants Golf PING Premium Plus						
Quantité (UV)	1,00	P.U. Brut (UV)	15,992				
Quantité (US)	1,00	Remise	3+5	%			
N° de lot		P.U. Net	14,736628				
N° de série		Montant H.T.	14,74				

Partiel Gras //a% Souligné

Dans le cas présent :

- Un prix de base du tarif de 19.99€
- Un coefficient de 0.8 (Condition : REVENDEURGOLF)
- Ce qui donne un nouveau prix de 15.992€
- Une remise de 3% (Condition : 0021GANT)
- Une remise de 5% (Condition CLI0021)

Le nouveau prix de base est ainsi affecté comme PU Brut de la ligne (en rouge car différent du prix de base tarif).

Les remises sont mises en cascade dans la remise ligne.

Sur la fiche du client vous pouvez consulter toutes les conditions particulières de son tarif qui le concerne.



Fiche client : 0021 - Agathe

Code 0021 Compte 4110021 Modifié le : 06/10/2004

Intitulé SA Société Agathe

Prix de base : 39,00
ARTICLE Coefficient : 1,20
Prix Brut : 46,80 EUR
CLI0021 Remise de : 5,00%

Simulation

Article	Affaire	Quantité	Prix Brut tarif	Prix Brut Client	Prix Net Client
245871		1,00	39,00	46,80	44,46

Calculer

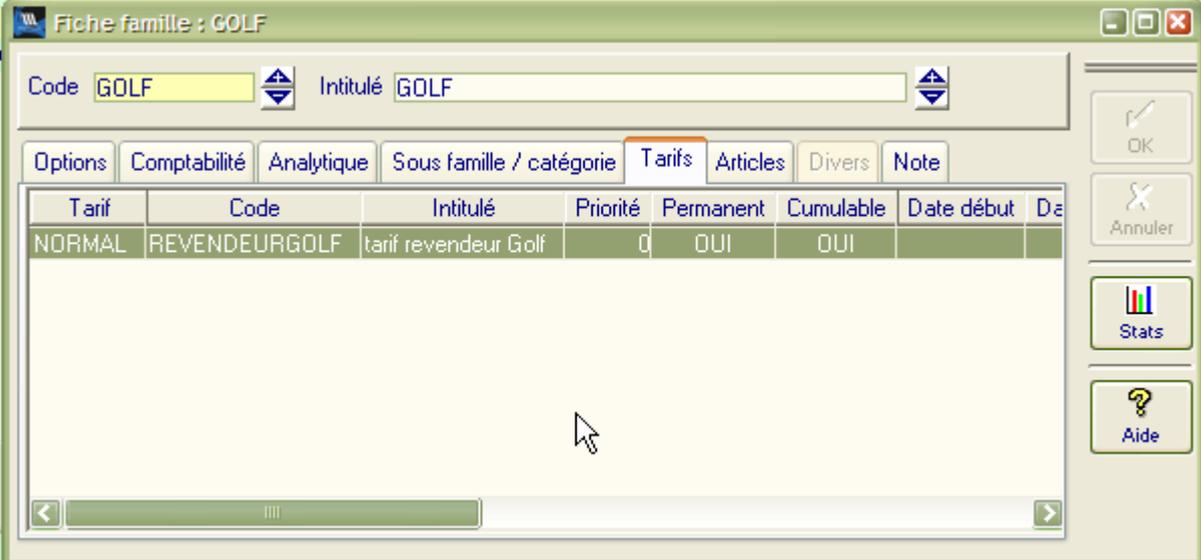
Tarif	Code	Intitulé	Priorité	Permanent	Cumulable	Date début	Date fin	Client	Catégorie client	Condition client
NORMAL	0021621940	0021 - Agathe 621940	0	OUI	OUI			OUI	1 - Client	0021
NORMAL	0021GANT	tarifs sous-famille gant	0	OUI	OUI			OUI	1 - Client	0021
NORMAL	REVENDEUR	tarif revendeur Golf	0	OUI	OUI			OUI	2 - Activité client	Revendeur
NORMAL	OUVRAGE11	Ouvrage ensemble cycliste	0	OUI	OUI			OUI	2 - Activité client	Revendeur
NORMAL	CLI0021	Client 0021 remise générale	1	OUI	OUI			OUI	1 - Client	0021

L'onglet tarif de la fiche client affiche toutes les conditions particulières le concernant. Vous pouvez aussi évaluer un prix d'article pour le client à l'aide de l'outil de simulation et consulter comme sur les pièces de ventes la démarche ayant permis d'aboutir au prix net.

De plus depuis la fiche client vous pouvez accéder directement (à l'aide du menu contextuel) :

- En modification d'une condition particulière, celle qui est sélectionnée.
- En ajout d'une condition particulière, avec pré initialisation du critère client.

De même sur la fiche famille vous pouvez consulter les conditions particulières les concernant.



Fiche famille : GOLF

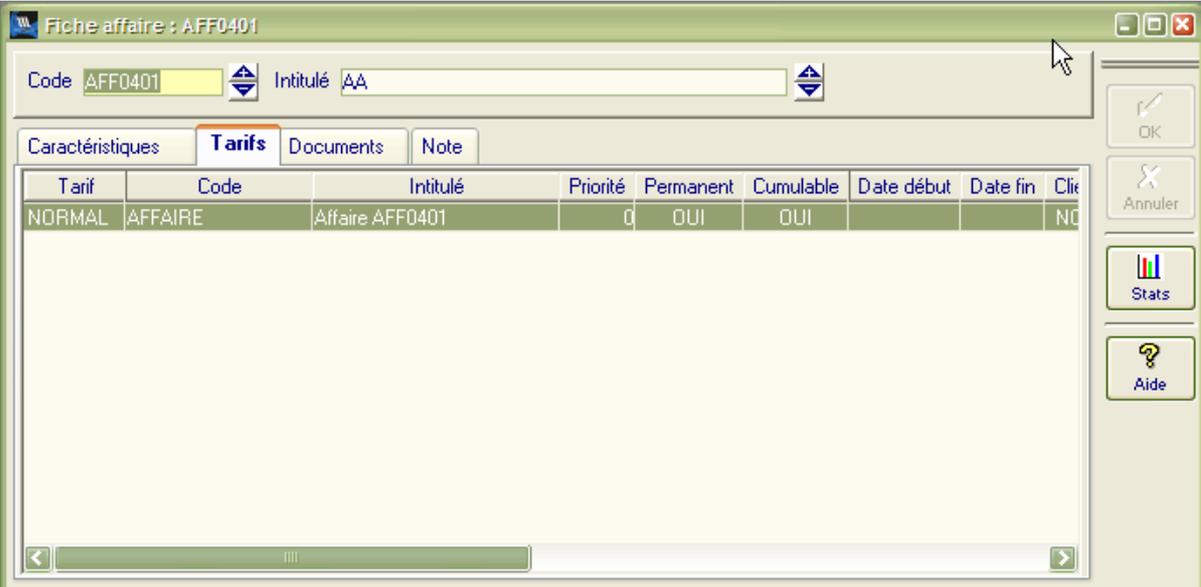
Code Intitulé

Options Comptabilité Analytique Sous famille / catégorie **Tarifs** Articles Divers Note

Tarif	Code	Intitulé	Priorité	Permanent	Cumulable	Date début	Date fin
NORMAL	REVENDEURGOLF	tarif revendeur Golf	0	OUI	OUI		

OK Annuler Stats Aide

Idem sur la fiche des affaires.



Fiche affaire : AFF0401

Code Intitulé

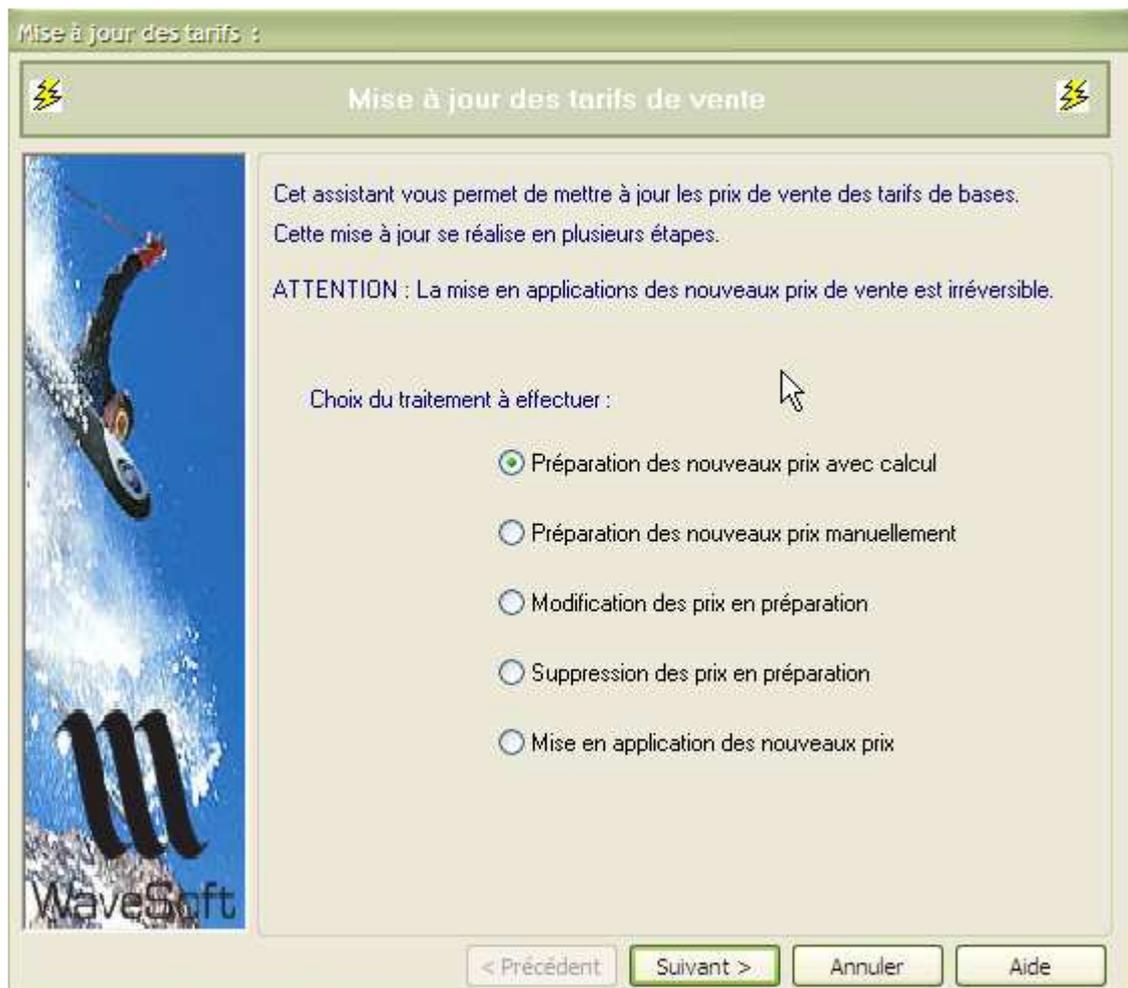
Caractéristiques **Tarifs** Documents Note

Tarif	Code	Intitulé	Priorité	Permanent	Cumulable	Date début	Date fin	Cliquez
NORMAL	AFFAIRE	Affaire AFF0401	0	OUI	OUI			NO

OK Annuler Stats Aide

Mise à jour des tarifs :

La mise à jour des tarifs vous permet de préparer de nouveau prix de bases en vue d'une application ultérieure.



L'assistant de mise à jour des tarifs vous propose 5 traitements possibles :

- Préparation de nouveaux prix avec calcul : Préparation de nouveaux prix avec application automatique d'un coefficient ou d'un pourcentage ainsi que le choix d'un arrondi.
- Préparation de nouveau prix manuellement : Préparation manuelle des nouveaux prix.
- Modification des prix en préparation : Modification ou consultation des nouveaux prix en cours de préparation.
- Suppression des prix en préparation : Suppression des prix en cours de préparation.
- Mise en application : Mise en application des nouveaux prix

Chaque traitement peut s'appliquer qu'à une sélection d'article, cette sélection s'effectue lors de l'étape suivante de l'assistant.

Mise à jour des tarifs :

Mise à jour des tarifs de vente

Tarif mis à jour: **NORMAL** Tarif de base

Sélection

Article à

Famille **CYCLE** à

Sous-Famille à

Catégorie à

Nature à

Collection à

Fournisseur principal à

Mode de calcul

Coefficient Pourcentage Valeur

Mode d'arrondi

Article Spécifié Arrondi

< Précédent Suivant > Annuler Aide

L'écran suivant de l'assistant vous permet en fonction du traitement choisi de :

- 1 – Sélectionner le tarif de base sur lequel on souhaite travailler.
- 2 – De sélectionner les articles sur lesquels on souhaite travailler.
- 3 – D'appliquer un mode de calcul.
- 4 – D'appliquer une politique d'arrondi.

Suivant le traitement choisi les conditions peuvent varier.

Mise à jour des tarifs :

Mise à jour des tarifs :

Famille	Code	Désignation	Quantité	Prix actuel	Prix en préparation	Prix d'achat
CYCLE	193478	Cales Look PP 247	1	71	72,42	449,90
	193478	Cales Look PP 247	5	67,50	68,85	449,90
	193478	Cales Look PP 247	10	65	66,30	449,90
	249780	Vélo Compétition PE	1	6300	6426	3500
	324433	Chaussures ROUTE	1	94,50	96,39	59,99
	325154	Chaussures ROUTE	1	63	64,26	39,99
	334731	Vélo Compétition 9.	1	1575	1606,50	999,99
	334974	Vélo Compétition 9.	1	1970	2009,40	1249,99
	336777	Chaussures ROUTE	1	55	56,10	34,99
	34977	Gants AG2R Pro	1	78,50	80,07	19,98
	410597	Maillot ML RockRic	1	55	56,10	34,99
	414597	Cuissard Corsaire n	1	67,50	68,85	429
	45770	CASQUE POLISPO	1	155	158,10	15,19
	46029	CASQUE BELL Aqu	1	155	158,10	74,98
	502405	Maillot Rockrider sp	1	55	56,10	35,06
	554678	Maillot MC Teati	1	75,50	77,01	53,99
	566717	Cuissard BIEMME S	1	67,50	68,85	429
	588919	Maillot MC Compétit	1	78,50	80,07	38,99
	644985	Cuissard Cofidis	1	83,50	85,17	529
	645053	Maillot Cofidis	1	68	69,36	42,99
	645434	Gants Cofidis	1	84	85,68	19,98
	653297	Compteur CAT EYE	1	20,50	20,91	129,50

< Précédent Suivant > Annuler Aide

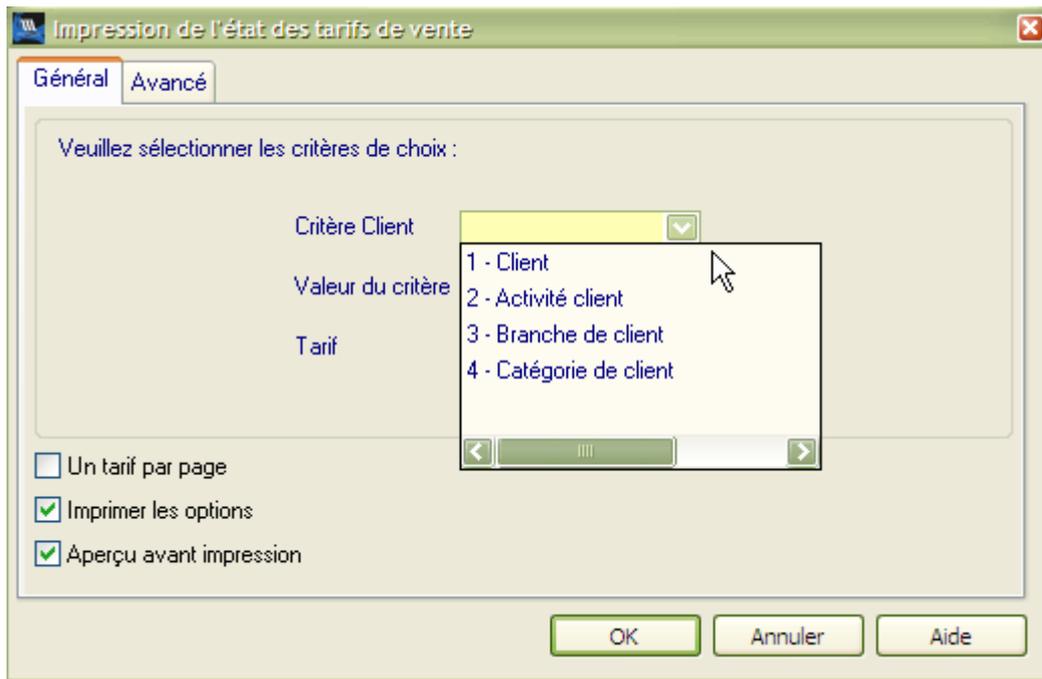
L'étape suivante de l'assistant de mise à jour des prix de vente, vous affiche une grille de la liste des articles choisis à l'aide de la sélection précédente.

Les prix en préparation peuvent être modifiés, indépendamment du traitement choisi, manuellement.

La couleur « Rouge » indique une nouvelle préparation pour cet article, dans le cas où l'article est déjà en préparation avec un nouveau prix, la couleur de fond du prix est « Verte ».

L'étape suivante de l'assistant, vous permet d'appliquer le traitement choisi.

Impression des tarifs clients :



L'impression des tarifs clients, vous permet d'imprimer les tarifs de vente, en prenant en compte des conditions particulières du tarif, pour :

- Un client particulier.
- Pour une activité client.
- Pour une branche client.
- Pour une catégorie de client.



Fiche de version : FV812

Comptabilité & Gestion commerciale

**Version 08.12
Orsay le 15 octobre 2004**

Les pièces de ventes :

Raccourcis Clavier

Pour faciliter la saisie des pièces un certain nombre de raccourcis clavier sont ajoutés sur la saisie de ligne :

- [F8] : Enregistrement de la pièce.
- [Ctrl+F8] : Appliquer la pièce.
- [Ctrl+F7] : Appel de la consultation des stock.
- [Ctrl+F9] : Appel de la liste des ouvrages.
- [Ctrl+F11] : Ouverture écran informations des ventes.
- [Ctrl+F12] : Ouverture écran ajustement des frais.

Nouvelles colonnes

Dans la liste des lignes ajout de deux colonnes « Marge en montant » et « marge en % ».

Attributs de style

Sur chaque ligne de la pièce ajout d'attributs de présentation :

- Ligne en gras.
- Ligne en italique.
- Ligne soulignée.
- Impression partiel.

Ces nouveaux attributs doivent être exploités par les modèles d'impression, les modèles d'impression standard de la version 08.12 prennent en compte ces nouveaux attributs.

Ergonomie

En création de pièces suite à la saisie et validation (tabulation) du code client ont accède directement à la saisie des lignes.

Sur le pied de la pièce l'onglet règlement est présenté en premier.

Tarif à la ligne



Facture client - FAC_0410_000617

Référence: FAC_0410_000617 Montant H.T.: 3 938,06 Date d'effet: 01/10/04
 Client: 0022 Gaston Nature: FACCLI

T	N° lg	Article	Désignation	Quantité	P.U. brut	P.U. net	Montant Net	Rem
	1		Bon de livraison client : BL 0410 000366					
	2		Commande client : CDE02_000152					
	3		Equipement Cycliste					
A	4	667136	CASQUE BELL Aventi pro	2	135,0	128,25	256,50	5
A	5	99450	Compteur DKTGS F1	2	13,5	12,825	25,65	5

Nb. Ligne: 6 Marge Ligne: 173,72 67,73% Marge pièce: 167,92 4,26% Total HT: 3 938,06

Article: 667136 Date: 01/10/04
 Désignation: CASQUE BELL Aventi pro
 Quantité (UV): 2,00 P.U. Brut (UV): 135,00 T.V.A. 2 : Taux: 19,60% sur ch
 Quantité (US): 2,00 Remise: 5 % Tarif: NORMAL
 N° de lot: P.U. Net: 128,25 Imprimable:
 N° de série: Montant H.T.: 256,50 Partiel: Gras: Souligné:

Le tarif est maintenant géré à la ligne, par défaut lors de la création d'une nouvelle ligne le tarif de l'entête est appliqué.

Note : Le changement du tarif de la ligne implique une nouvelle détermination du prix de la ligne en cours, il en est de même si vous modifiez l'affaire au niveau de la ligne ou la quantité.

Traitements de masse

Traitement des pièces de vente : Transformation

Traitement des pièces de vente :

Pièces

Phase ▼ Date destination

Soldées Non Comptabilisées Non

Imprimées Non Clôturées Non

Filtre

Référence à

Expédition à

Affaire à

Date à

Client à

Périodicité à

Activité à

Branche à

Sect. Gé. à

Catégorie à

< Précédent **Suivant >** Annuler Aide

L'assistant de traitement des pièces de vente possède de nouveaux critères de filtrage :

- Mode d'expédition.
- Périodicité client.
- Activité client.
- Branche client.
- Secteur géographique du client.
- Catégorie du client.

Les ouvrages :

Lors de la sélection d'un ouvrage on peut appliquer une remise globale manuellement ou cette remise peut être issue d'une condition tarifaire particulière. Il faut que l'ouvrage soit bien sur soumis à remise.

Liste des ouvrages

Référence	Réf Ext.	Date	Montant H.T.	Actif	Remisable
DVG000025	qdsqdqsd	07/09/2004	19,50	OUI	NON
DVG000011	Ensemble cycliste	05/07/2004	1 950,00	OUI	OUI
DVG000012	Ensemble cycliste 2	13/07/2004	1 907,90	OUI	NON
DVG000020	dsdsq	07/09/2004	19,50	OUI	NON

OUVRAGE11 Remise de : 10,00%
CLI0021 Remise de : 5,00%

Quantité Remise (%)

Lors de l'insertion dans la pièce la ligne total de l'ouvrage indique la quantité, le prix unitaire, le montant net la marge en montant et en pourcent. Pour ce faire l'ouvrage ne doit comporter qu'un seul sous total en fin d'ouvrage.

Commande client - CDE02_000162

Référence CDE02_000162 Montant H.T. 1 683,52 Date d'effet 11/10/04
Client 0021 Agathe Nature CDECLI

T	N° lg	Article	Désignation	Quantité	P.U. brut	P.U. net	Montant Net	Remise	Marge	Marge (%)
	1	Description de l'équipement Cycliste standard								0,00%
A	2	667136	CASQUE BELL Aventi pro	1	135,0	109,65375	109,65	5+10+5	68,26	62,25%
A	3	994507	Compteur OKTOS F1	1	13,5	10,965375	10,97	5+10+5	-0,03	-0,27%
A	4	193478	Cales Look FP 247	1	60,7365	49,333222	49,33	5+10+5	4,34	8,80%
A	5	334974	Vélo Compétition 9.2 Sans Transmission	1	1 687,4865	1 370,66091	1 370,66	5+10+5	120,67	8,80%
A	6	410597	Maillot ML RockRider	1	47,241	38,371502	38,37	5+10+5	-8,62	-22,47%
A	7	414597	Cuissard Corsaire noir	2	64,35	52,268287	104,54	5+10+5	18,74	17,93%
Σ	8	Equipement Cycliste standard			1	1 969,02924		1 683,52	10+5	203,36 12,08%

Nb. Ligne 6 Marge Ligne 68,26 62,25% Marge pièce 203,36 12,08% Total HT 1 683,52



Fiche de version : FV812

Comptabilité & Gestion commerciale

**Version 08.12
Orsay le 15 octobre 2004**

Les duplications :

Ajout de nouvelles fonctionnalités de duplication d'objet :

- Duplication d'article.
- Duplication de produit, avec possibilité de changement de fournisseur.
- Duplication de client.
- Duplication de fournisseur.
- Duplication de commerciaux.

Ces fonctions de duplications sont accessibles depuis le menu contextuel de la liste des objets concernés.

Statistiques de vente :

Dans le menu « Vente – Tableaux de bord » ajout :

- Tableau de bord Article
- Tableau de bord Commercial

RECAPITULATIF

Application	Fonction	Description	Edition
COMPTA	Déclaration de TVA	Sur la validation plus de clôture automatique	TT
COMPTA	Ecritures	Modification possible de la ventilation analytique d'une écriture de gestion	TT
GENERAL	Export de document	Ajout du format d'export PDF pour toutes les impressions (*)	TT
GENERAL	gestion de mail	Envoi de mail avec pièce jointe au format PDF (*) sur toutes les impressions, les listes et les pièces. Accès possible à toutes les adresses email du dossier.	TT
GENERAL	Sauvegarde des fiches	Ajout raccourci clavier [F8] pour le OK et [Ctrl F8] pour le appliquer (sur les pièces)	TT
GENERAL	Ergonomie	Les écrans sont au look Windows XP (*)	TT
GESTION	Arrondi	Gestion d'arrondis prédéfinis.	TT
GESTION	Conditions tarifaires	Gestion de conditions tarifaires en vente sur les Clients, les affaires et les articles.	PRO/ENT
GESTION	Tarifs	Gestion de mise à jour des tarifs en différés	PRO/ENT
GESTION	Tarifs	Impression des tarifs client	PRO/ENT
GESTION	Pièces de ventes	Ajout dans la liste des lignes des colonnes marge en montant et en pourcentage	TT
GESTION	Pièces de ventes	Ajout de raccourci clavier pour Stock [Ctrl F7], Ouvrage [Ctrl F9], infos Lignes [Ctrl F11] et info prix de revient [Ctrl F12]	TT
GESTION	Pièces	En mode ajout de pièce suite à la saisie du Tiers on passe directement en saisie de ligne de la pièce	TT
GESTION	Pièces	Ajout d'attribut pour qualifier la mise en forme des lignes de la pièce (Partiel, Gras , <i>Italique</i> , <u>Souligné</u>), avec effet visible dans la liste.	TT
GESTION	Ouvrages	Ajout de la possibilité d'appliquer une remise sur l'ouvrage lors de l'insertion	ENT
GESTION	Ouvrages	Le sous total inclus avec l'ouvrage indique le prix unitaire, la quantité (indiquée lors de l'insertion), la remise globale, la marge ainsi que le montant net	ENT
GESTION	Pièces de ventes	Sur les traitements de masse, ajout de critère de filtrage : Mode d'expédition, Activité Client, Branche Client, Secteur géographique client, catégorie client.	PRO/ENT
GESTION	Articles	Duplication d'article	TT
GESTION	Produits	Duplication de produit, avec possibilité de changement du fournisseur	ENT/PRO
GESTION	Client	Duplication de client	TT
GESTION	Fournisseur	Duplication de fournisseur	ENT/PRO
GESTION	Commerciaux	Duplication de commerciaux	TT
GESTION	Statistique vente	Tableau de bord Article & Tableau de bord Commercial	ENT
GESTION	Pièces de vente	Ajout de la gestion du tarif à la ligne	TT

*: Cette fonctionnalité n'est pas disponible sous les systèmes d'exploitation Windows 98, Windows Me, Windows NT4.